



# گزارش تفسیری مدیریت

سال مالی منتهی

۱۴۰۱/۱۲/۲۹



شرکت داروسازی جابر ابن حیان

**شرکت داروسازی جابرین حیان (سهامی عام)**

**گزارش تفسیری مدیریت**

**دوره مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱**

شماره صفحه	عنوان
۲-۷	ماهیت کسب و کار
۷-۹	اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف
۹-۱۲	مهمترین منابع ، ریسک ها و روابط آن
۱۳-۱۸	نتایج عملیات و چشم اندازها
۱۹	مهمترین معیارها و شاخص های عملکرد
۲۰-۲۶	جداول و اطلاعات تکمیلی
۲۷	عملکرد اجتماعی



**شرکت داروسازی جابر ابن حیان (سهامی عام)**

**گزارش تفسیری مدیریت**

**دوره منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱**

به نام خدا

در اجرای ماده ۷ دستور العمل اجرای افشای اطلاعات شرکت ثبت شده نزد سازمان بورس مصوب ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۸/۰۴/۰۶ ، ۱۳۸۹/۰۶/۲۷ ، ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ و ۱۳۹۶/۰۹/۱۴ هیئت مدیره سازمان بورس و اوراق بهادار (ابلاغیه شماره ۱۲۲/۲۹۳۸۶ مورخ ۱۳۹۶/۰۹/۲۹ به شماره پیگیری ۳۹۹۹۴۶ در سامانه کدال) ناشر پذیرفته در بورس مکلف به افشای گزارش تفسیری مدیریت در مقاطع میان دوره ای ۹۶،۳ ماهانه و سالانه می باشند.

گزارش حاضر به عنوان یکی از گزارش های هیئت مدیره به مجمع ، مبتنی بر اطلاعات ارائه شده در صورتهای مالی بوده و اطلاعاتی را در خصوص تفسیر وضعیت مالی ، عملکرد مالی و جریان های نقدی شرکت برای تشریح اهداف و راهبردهای خود جهت دستیابی به آن اهداف به عنوان مکمل و متمم صورتهای مالی ارائه می نماید .

گزارش تفسیری مدیریت شرکت داروسازی جابر ابن حیان (شرکت سهامی عام) طبق ضوابط تهیه گزارش تفسیری مدیریت تهیه و در تاریخ ۱۴۰۲/۰۲/۲۰ به تائید هیئت مدیره رسیده است .

امضاء	سمت	نماینده اشخاص حقوقی	اعضای هیئت مدیره
	رئیس هیات مدیره	آقای دکتر مسعود امانلو	شرکت داروسازی اسوه (سهامی عام)
	مدیر عامل و نائب رئیس هیات مدیره	آقای دکتر عاصم عبدالله پور	شرکت سرمایه گذاری شفا دارو (سهامی عام)
	عضو هیات مدیره	آقای حسین نوازی	شرکت پخش رازی (سهامی عام)
	عضو هیات مدیره	آقای سید حسین سادات مدرسی	صندوق بازنشستگی وظیفه، از کار افتادگی و پس انداز کارکنان بانکها
			شرکت کیمیدارو (سهامی عام)

## مقدمه

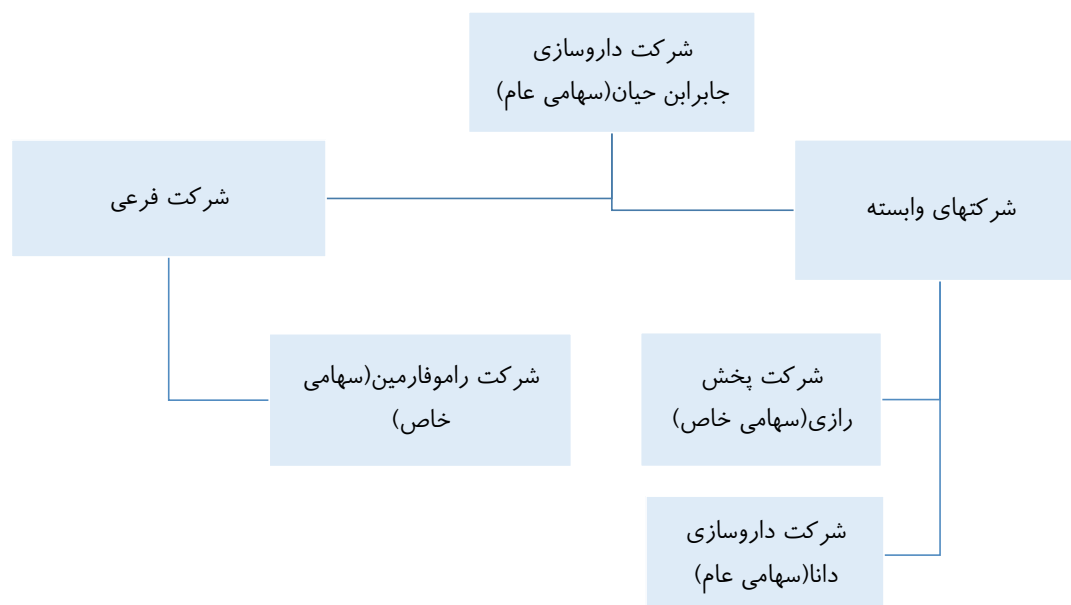
این گزارش شامل جملات آینده گری است که با رویدادهای آتی با عملکرد مالی آتی شرکت در ارتباط می باشد. کلماتی نظیر پیش بینی، باور، برآورد، انتظار، تمایل، خواسته، احتمالاً و اصطلاحات مشابهی که به شرکت مربوط است بیانگر جملات آینده نگر است. جملات آینده نگر نشان دهنده انتظارات، باورها یا پیش بینی های جاری از رویدادها و عملکرد مالی آتی است. این جملات در معرض ریسک ها، عدم قطعیت ها و مفروضات غیر قطعی قراردارند. بنابراین نتایج واقعی ممکن است متفاوت از نتایج مورد انتظار باشند. همچنین مدیریت به صراحت اظهار نظر می نماید که این گزارش تفسیری طبق ضوابط تهیه گزارش تفسیری مدیریت تهیه شده است.

## ۱- ماهیت کسب و کار

## ۱-۱- داروسازی جابر ابن حیان در یک نگاه

گروه شامل داروسازی جابر ابن حیان (شرکت سهامی عام) به عنوان شرکت اصلی و شرکت فرعی آن شرکت راموفارمین (سهامی خاص) است. شرکت اصلی در تاریخ ۱۳۳۹/۱۰/۱۸ تاسیس و تحت شماره ۷۶۴۶ مورخ ۱۳۳۹/۱۰/۲۱ در اداره ثبت شرکتهای تهران به ثبت رسید و متعاقباً از تاریخ ۱۳۴۸/۰۱/۳۰ شروع به بهره برداری نموده است. نام و نوع شرکت ابتدا به ترتیب به شرکت سهامی ئی - آر - اسکوتیب سنز آو ایران، شرکت سهامی خاص اسکوتیب ایران، شرکت جابر ابن حیان (سهامی خاص) و شرکت داروسازی جابر ابن حیان (سهامی خاص) تغییر یافته است. در حال حاضر، داروسازی جابر ابن حیان (شرکت سهامی عام) جزء واحدهای تجاری فرعی شرکت سرمایه گذاری شفا دارو است و واحد تجاری نهایی گروه، شرکت مدیریت طرح و توسعه آینده پویا می باشد. نشانی مرکز اصلی شرکت و محل فعالیت اصلی آن در شهر تهران، کیلومتر ۵ جاده مخصوص کرج واقع است.

نمودار ذیل شرکت فرعی و وابسته خارج از بورس شرکت داروسازی جابر را نشان میدهد.



## ۱-۲- قوانین و مقررات و عوامل برون سازمانی موثر بر شرکت

- اساسنامه مصوب شرکت
- قانون تجارت و لایحه شرکت های سهامی
- قوانین و مقررات اعلامی و ابلاغی از سوی سازمان بورس اوراق بهادار تهران
- قوانین و مقررات اصول جی ام پی (GMP)
- قانون مالیاتهای مستقیم
- قانون کار و تامین اجتماعی
- قانون مالیات بر ارزش افزوده
- مصوبات مجمع عمومی
- مصوبات هیئت مدیره ، آئین نامه ها و دستور العمل های داخلی
- قوانین و مقررات شرکت هلدینگ
- قوانین پولشویی
- سایر قوانین موضوعه

## ۱-۳- محیط کسب و کار

موضع فعالیت شرکت طبق ماده ۲ اساسنامه عبارت است از :

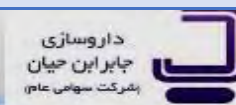
## موضوع اصلی

۱- احداث و مشارکت در ایجاد کارخانجات داروئی و تولید و ساختن انواع داروها در حدود قوانین و مقررات ، ورود مواد اولیه ، فروش محصولات کارخانه ، انجام کلیه عملیات صنعتی و مالی و تجاری که بطور مستقیم و یا غیر مستقیم به تمام یا هر یک از موضوعات فوق مربوط باشد.

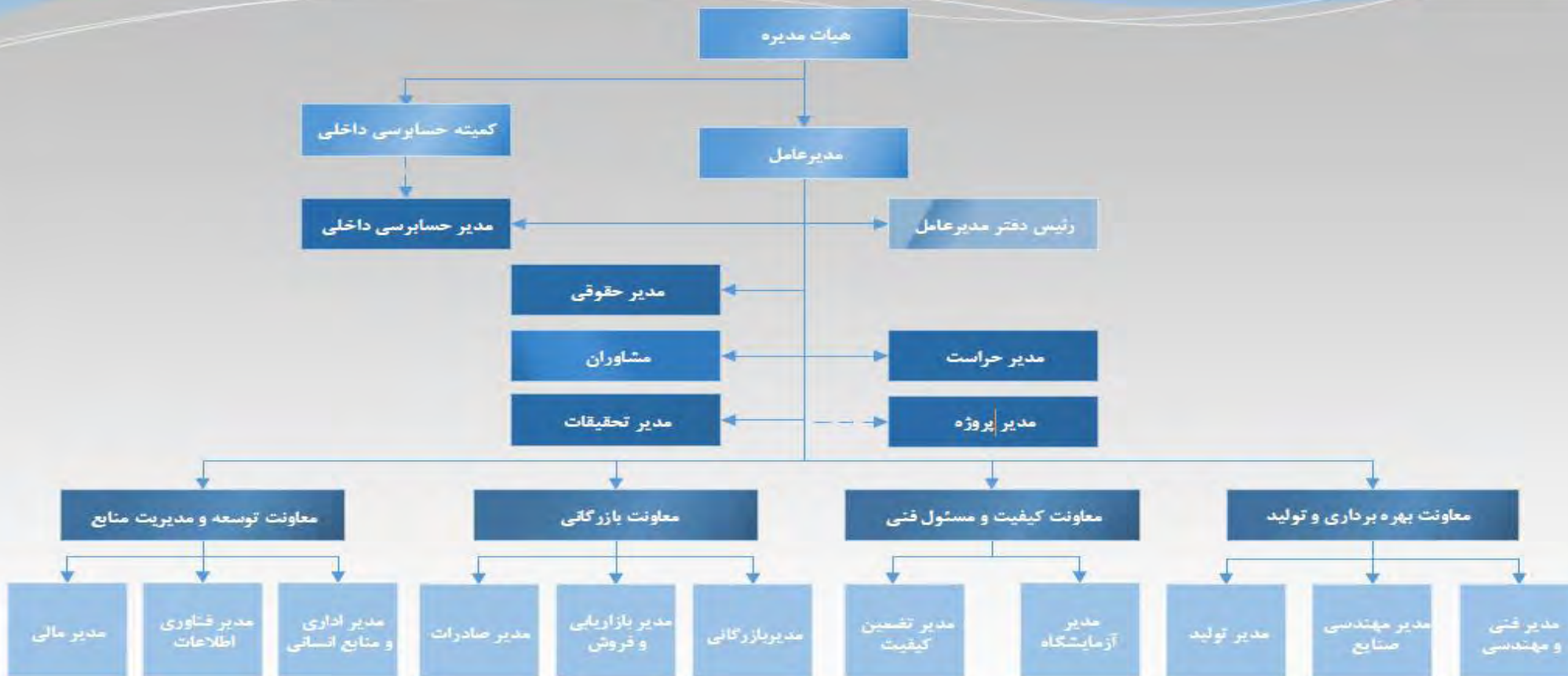
۲- اخذ نمایندگی ، ایجاد شعبه و اعطاء نمایندگی در داخل و خارج از کشور.

## موضوع فرعی

- سرمایه گذاری و مشارکت در سایر شرکتهای از طریق تعهد سهام شرکتهای جدید و یا خرید و تعهد سهام شرکتهای موجود .



## ((تاپ چارت شرکت داروسازی جابر ابن حیان))



## ۱-۵- عوامل تاثیر گذار بر صنعت داروسازی در کشور

کشور ما به عنوان یک کشور در حال توسعه جهت رشد خدمات سلامت، ایجاد اشتغال، سوق به سمت مصرف داروهای با کیفیت داخلی نیاز به داروهای ساخت داخل دارد. شرکت داروسازی جابر ابن حیان با رعایت کامل استانداردهای تولید دارو (GMP) سبد متنوع و با کیفیتی از تولید دارو را تهیه نموده است. برای اینکه شرکت داروسازی جابر ابن حیان همپای تحولات اقتصادی و اجتماعی از یک سو و همچنین هماهنگ و نزدیک به شرکتهای دارویی بین المللی ادامه فعالیت نماید، ضروری است که راهبردهای زیر را مد نظر قرار دهد:

- شناسایی فرصت‌های بازار سرمایه در حوزه داروسازی بر پایه نیازهای سه دهه آینده کشور و منطقه
- جلب مشارکت شرکتهای دارویی معتبر جهانی جهت سرمایه‌گذاری مشترک و تولید داروهایی با نام تجاری (BRAND)
- ایجاد ارتباط منطقی و مناسبتر با فروشندگان مواد اولیه
- سازماندهی وصول مطالبات شرکت از طرف‌های تجاری
- افزایش نقدینگی از طریق اعتبارات خارجی
- ایجاد ارتباط منطقی و مناسبتر با بانکها جهت اخذ تسهیلات مورد نیاز
- دریافت و اخذ گواهی‌نامه‌های جدید و به روز نمودن گواهی‌نامه‌های بین‌المللی
- ایجاد ارتباط منطقی و ارائه خدمات مشاوره‌ای به وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی و سایر ارگان‌های ذیربط
- ایجاد رابطه منطقی با سهامداران و اخذ تصمیمات مناسب جهت حفظ قیمت سهام در بورس
- ایجاد رابطه منطقی با مصرف‌کنندگان
- ایجاد توازن منطقی در سهم شرکت از بازار (مقداری و ریالی)
- تعیین قیمت از طرف وزارت بهداشت
- سیاست‌های مالی و پولی کشور
- عوامل تجاری و بین‌المللی

## ۱-۶- مشخصات اعضای هیات مدیره و مدیر عامل

اطلاعات مربوط به هیات مدیره و مدیر عامل به شرح ذیل می باشد :

اعضای هیات مدیره	نمایندگان حقوقی	سمت	زمینه های سوابق کاری	تحصیلات و مدرک حرفه ای	تاریخ عضویت در هیات مدیره
شرکت داروسازی اسوه	آقای دکتر مسعود امانلو	نایب رئیس هیات مدیره	استاد تمام دانشکده داروسازی دانشگاه علوم پزشکی تهران-معاون اداری مالی دانشکده داروسازی-مدیر تحول،نوسازی و مطالعات کاربردی دانشگاه علوم پزشکی تهران-عضو هیات مدیره و رئیس هیات مدیره شرکت داروسازی راموفارمین	دکتری PHD شیمی دارویی	۱۳۹۹/۰۶/۰۲
شرکت سرمایه گذاری شفا دارو (سهامی عام)	آقای دکتر عاصم عبدالله پور	مدیرعامل و نایب رئیس هیات مدیره	مدیر عامل و عضو هیات مدیره شرکت داروسازی رازک - مدیر عامل و عضو هیات مدیره شرکت پارس دارو - مدیر عامل و عضو هیات مدیره شرکت دارو سازی شیمی دارو( داروپخش )	دکترای شیمی ، PHD تجزیه	۱۴۰۱/۱۲/۰۹
شرکت پخش رازی(سهامی خاص)	آقای حسین نوازی		گروه مالی و اقتصادی دی ، معاون مجامع و امور شرکت ها -شرکت پخش رازی ، معاون مالی و اقتصادی- شرکت توسعه سرمایه رسا ، مدیر عامل - شرکت گروه سرمایه گذاری رانا ، مدیر منابع انسانی	کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی	۱۴۰۲/۰۱/۲۰
صندوق بازنشستگی وظیفه، از کار افتادگی و پس انداز کارکنان بانکها	سید حسین سادات مدرسی	عضو هیات مدیره	حسابرس، شرکت حسابرسی رمزیران- عضو هیات مدیره شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر- رئیس کمیته حسابرسی داخلی، شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر	کارشناس حسابداری	۱۴۰۱/۰۷/۳۰
شرکت کیمیدارو(سهامی عام)					



## ۱-۷- سرمایه شرکت و تغییرات آن

سرمایه شرکت در بدو تاسیس مبلغ ۲۲.۵ میلیون ریال منقسم به ۲۲.۵۰۰ سهم ۱۰۰۰ ریالی با نام بوده که طی چند مرحله افزایش به مبلغ ۲.۲۶۸ میلیارد (۲۲۶۸۰۰۰ سهم ۱۰۰۰ ریالی) در سال مالی ۱۳۹۹ افزایش یافته است.

## ۱-۸- ترکیب سهامداران شرکت

نام سهامداران	تعداد سهام	درصد
شرکت سرمایه گذاری شفا دارو (سهامی عام)	۱,۳۷۸,۲۹۱,۸۵۳	۶۰.۷۷
صندوق بازنشستگی از کار افتادگی کارکنان بانکها	۳۷۶,۱۱۸,۱۷۸	۱۶.۵۸
موسسه سرمایه گذاری سامان فرهنگیان (سهامی خاص)	۲۶,۱۴۵,۴۰۴	۱.۱۵
سایرین (کمتر از ۱ درصد)	۴۸۷,۴۴۴,۵۶۵	۲۱.۴۹
	۲,۲۶۸,۰۰۰,۰۰۰	۱۰۰

## ۲- اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف

شرکت داروسازی جابر ابن حیان با استفاده از خطوط تولید مجهز در بخش های استریل و غیر استریل و افشانه های تنفسی به عنوان یکی از بزرگترین تولید کنندگان فرآورده های دارویی با کیفیت مطلوب در ایران ، گام های بلندی را در جهت اجرا و تعهد به یک سیستم جامع مدیریت یکپارچه را برداشته و سعی در ارتقای کیفیت محصولات ، توسعه فعالیت ها ، حفظ کرامت و صیانت از نیروی انسانی شاغل و نیز بکارگیری الگوی مناسب در جهت حفظ منابع و محیط زیست و ارزش های جامعه را دارد . به این منظور مدیریت شرکت داروسازی جابر ابن حیان اهداف و استراتژی هایی برای شرکت به شرح ذیل تدوین و ارائه نموده است که عبارتند از :

اهداف بلند مدت	اهداف کوتاه مدت
برنامه ریزی جهت رقابت پذیری شرکت های گروه با سایر شرکت های حاضر در صنعت دارو .	بهبود مستمر در ارائه خدمات مشتریان و افزایش میزان رضایت مندی آنها .
حضور قدرتمند در بازار دارویی و اخذ سهم قابل توجهی از بازار در مورد محصولات آنتی بیوتیک .	ارتباط با شرکتهای توزیع کننده جهت گسترش و تحصیل روابط همکاری .
معرفی جابر ابن حیان به عنوان بزرگترین تولید کننده افشانه های تنفسی در خاور میانه .	تشکیل تیم تحقیقات بازار و تهیه مارکت پلان .
برنامه ریزی در جهت افزایش سهم صادرات .	حفظ و ارتقاء برند داروسازی جابر ابن حیان .
برنامه ریزی جهت بهبود استانداردهای GMP دارویی .	معرفی محصولات جدید دارویی در راستای توسعه سهم دارویی .
	بهسازی و نوسازی خطوط آنتی بیوتیک .
	فرمولاسیون و تولید اشکال دارویی جدید .
	افزایش سهم بازار دارویی شرکت داروسازی جابر ابن حیان .
	افزایش بودجه های تحقیق و توسعه .
	بهبود ساختار سازمانی موجود .
	تامین منابع مالی ارزان قیمت برای توسعه سرمایه گذاری .

## ۲-۱- برنامه توسعه

طراحی و بازسازی بخش های تولید (آنتی بیوتیک های تزریقی و غیر تزریقی خانواده پنی سیلین ، آنتی بیوتیک های تزریقی خانواده غیربتالاکتام، آنتی جایگزینی ماشین آلات و تجهیزات جدید یا فرسوده در جهت افزایش کیفیت بهره وری. بهسازی خط تولید و استقرار دستگاه های بخش نیمه جامدات . راه اندازی و بهره برداری یک دستگاه چاپ بارکد دوبعدی (طرح اصالت) بر روی یکی از خطوط تولیدی . راه اندازی و بهره برداری از فاز تکمیلی پروژه سفالوسپورین شامل اتاق های دفاتر تولید فنی و IPQC .

## ۲-۲- سیاستهای راهبردی شرکتی ، مسئولیت های اجتماعی

شرکت داروسازی جابر ابن حیان اعتقاد دارد که اقدامات سال ۱۴۰۱ عمده پیش بینی های انجام شده را محقق نموده است . از طرفی تولید محصولات جدید در سال ۱۴۰۲ و بازسازی و نوسازی خطوط قدیم اهداف مدیریت شرکت را برای تحقق اهداف و راهبردهای آینده نشان می دهد.

## ۲-۳- مسئولیتهای اجتماعی و زیست محیطی

- کنترل کامل فرآیند امحاء .
- ایجاد ارتباط و تعامل مناسب با محیط زیست .
- انجام ۴ نوبت طرح خود اظهاری پایش پارامترهای زیست محیطی و اندازه گیری عوامل زیان آور محیط کار و اقدامات اصلاحی لازم .
- انجام آزمایش BOD و COB خروجی فاضلاب تصفیه خانه در قالب طرح خوداظهاری .
- برگزاری مانورهای شرایط اضطراری آتش سوزی (عمومی ، مایعات قابل اشتعال و ناشی از برق ) مقابله با حوادث طبیعی (سیل و صاعقه ، زلزله و سقوط - همکاری با واحد تضمین کیفیت جهت جمع آوری داروهای تاریخ گذشته و ضایعات دارویی و امحاء در خارج از شرکت .
- شرکت در جلسه ایمنی کار استان تهران ، شرکت در جلسه مدیریت بحران منطقه با حضور شهردار ناحیه ، رئیس مدیریت بحران ، نیروی انتظامی و راهنمایی و رانندگی ، شرکت در جلسه سازمان صنعت و معدن و تجارت استان تهران ،

## ۲-۴- کمیته های تخصصی هیات مدیره و اعضای آن

## ۲-۴-۱ کمیته انتصابات

یکی از دغدغه های مهم در شرکت داروسازی جابر ابن حیان جهت بهبود عملکرد و افزایش سودآوری، انتصاب افراد متخصص، باتجربه و سالم در کادر مدیران شرکت است. شناسایی تعداد زیادی از افراد با این مشخصات به ویژه در شرکت های بزرگ کار دشواری است و در صورتی که مکانیزم مناسبی برای این مهم طراحی نشود، می تواند منجر به زیان هنگفت به شرکت ها و در نهایت تعدیل و بیکاری نیروی کار شود. همه گیری آن نیز می تواند منجر به مشکلات گسترده اقتصادی شود. کمیته انتصابات شرکت داروسازی جابر بن حیان متشکل از ۵ نفر اعضای هیات مدیره است که با انتصاب تمامی مدیران و با پیشنهاد مدیر عامل تشکیل می شود.

## ۲-۴-۲ کمیته حسابرسی

کمیته ای است متشکل از اعضای مستقل دارای تخصص مالی و فنی که رئیس این کمیته عضو غیر موظف هیات مدیره است. هدف از تشکیل کمیته مزبور کمک به ایفای مسئولیت نظارتی هیات مدیره و بهبود آن در جهت کسب اطمینان معقول از اثربخشی فرآیندهای نظام راهبردی، حسابرسی داخلی، حسابرسی مستقل، مدیریت ریسک و کنترل های داخلی ، سلامت گزارشگری مالی و رعایت قوانین و مقررات لازم الاجرا است.

## ۲-۴-۳ سایر کمیته ها

در راستای چشم انداز و اهداف متعالی سازمان، کمیته های تخصصی از جمله کمیته برنامه ریزی، تولید، منابع انسانی، تضمین کیفیت و تحقیقات با حضور مدیر عامل، عضو موظف هیات مدیره و مدیران متخصص در زمینه کمیته موردنظر، تشکیل جلسه می دهند.

## ۲-۵- امتیاز شفافیت اطلاعاتی شرکت و راهبردهای بهبود آن

با عنایت به اینکه اجرای دقیق دستور العمل افشای اطلاعات سازمان بورس و اوراق بهادار از جمله مواردی می باشد که این شرکت خود را مقید به اجرای دقیق آن می داند. کلیه اطلاعات بر اساس دستور العمل اجرایی افشای اطلاعات مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های مورخ ۱۳۸۸/۰۴/۰۶، ۱۳۸۹/۰۶/۲۷ و ۱۳۹۶/۰۴/۲۸ افشاء می گردد.

## ۳- مهمترین منابع، ریسک ها و روابط آن

هدف از تحلیل ریسک کسب و کار تعیین نقاط بحرانی بخش های مختلف کسب و کار است، و باید برای هر قسمت کار یک برآورد ریسک تهیه نمود. بعد از اینکه کل فرآیند کسب و کار ارزیابی و نقاط بحرانی تعیین شد می توان فعالیت های مختلف کسب و کار را اولویت بندی کرد و مشخص نمود کدام یک از آنها احتیاج به طرح های احتیاطی دارند و کدام یک می توانند نادیده گرفته شوند. برای مشخص کردن میزان بحرانی بودن ریسک که برای فعالیت های حرفه ای باید انجام شود، عوامل تاثیرگذار بر هر فعالیت حرفه ای که گریبان گیر کسب و کار می باشد از قبیل متوقف شدن، از کار افتادن یا تغییرات اساسی باید مورد توجه قرار گیرد. عمده خطراتی که هر کسب و کاری را تهدید می کند عبارتند از:

## ۳-۱- منابع مالی مهم و در دسترس شرکت و بدهی های شرکت

مهمترین منابع مالی که در اختیار این شرکت قرار دارد و از آن برای خرید مواد اولیه، انجام پروژه های شرکت، پرداخت سود سهام و پرداخت هزینه های شرکت استفاده می شود،

عمدتاً وجه نقد حاصل از فروش محصول و دریافت تسهیلات بانکی می باشد. عمده بدهی های شرکت به سهامداران عمده و سیستم بانکی می باشد.

## ۳-۱-۱ مشارکت کارکنان

این شرکت با بهره گیری از نظام های نوین مدیریتی و به کار گیری نیروهای با تجربه و خیره در حوزه های مختلف درصدد است با رعایت اصول اخلاقی و

حرفه ای نام شرکت داروسازی جابران حیان را بعنوان یکی از پرافتخارترین و پرآوازه ترین شرکتها در صنعت داروسازی مطرح نمائیم.

## فعالیت های توسعه منابع انسانی

- متناسب نمودن حقوق و دستمزد بر مبنای شرح شغلی و حفظ نیروهای متخصص
- جانشین پروری قوی و نگهداشت نیروی انسانی ماهر
- مشخص نمودن فرآیند های کاری تعریف شده و چگونگی ارتباط واحد ها با یکدیگر
- برقراری نظام پیشنهادات

تعداد کارکنان به تفکیک میزان تحصیلات به شرح جدول زیر می باشد

۱۴۰۰/۱۲/۲۹					۱۴۰۱/۱۲/۲۹					شرکت
تعداد کل	دکتری	فوق لیسانس	لیسانس	پایین تر از فوق دیپلم	تعداد کل	دکتری	فوق لیسانس	لیسانس	پایین تر از فوق دیپلم	
۴	۰	۰	۰	۴	۲	۰	۰	۰	۲	کارکنان رسمی
۶۰۶	۲۴	۶۲	۱۶۹	۳۵۱	۶۰۷	۲۲	۶۰	۱۸۶	۳۴۹	کارکنان قراردادی
۶۱۰	۲۴	۶۲	۱۶۹	۳۵۵	۶۰۹	۲۲	۶۰	۱۸۶	۳۴۱	جمع

تعداد کارکنان به تفکیک حوزه های فعالیت

۱۴۰۰/۱۲/۲۹					۱۴۰۱/۱۲/۲۹					شرکت
تعداد کل	بازاریابی و فروش	پشتیبانی و خدمات	اداری	تولید	تعداد کل	بازاریابی و فروش	پشتیبانی و خدمات	اداری	تولید	
۴	۰	۴	۰	۰	۲	۰	۲	۰	۰	کارکنان رسمی
۶۰۶	۰	۱۲۵	۲۶۴	۲۱۷	۶۰۷	۲۶	۲۶۵	۱۰۶	۲۱۰	کارکنان قراردادی
۶۱۰	۰	۱۲۹	۲۶۴	۲۱۷	۶۰۹	۲۶	۲۶۷	۱۰۶	۲۱۰	جمع

## ۳-۲- ریسک های احتمالی عبارتند از:

## ۳-۲-۱- ریسک فرآیندها

در شرکت داروسازی جابران حیان، به منظور مدیریت و کاهش ریسک در فرآیندهای جاری شرکت، ارزیابی ریسک فرآیندها براساس روش آنالیز ریسک Failure Modes and Effects Analysis (FMEA) انجام می شود. براین اساس روش اجرائی آنالیز ریسک توسط واحد مترولوژی تهیه و اجرائی شده است.

## ۳-۲-۲- ریسک های HSE

روش شناسایی و ارزیابی جنبه های زیست محیطی و شرایط مخاطره آمیز مورد استفاده در شرکت ، روش What if ، که یکی از تکنیک های شناسایی و ارزیابی مورد استفاده در بحث های HSE می باشد. این تکنیک به منظور شناسایی خطرات عمومی از طریق طرح سوالات مرتبط و پاسخ به آنها اجرا می شود. علل و عواقب بروز خطرات مورد بررسی قرار گرفته و از طریق ماتریس شناسایی و ارزیابی تهیه شده با توجه به شرایط این شرکت امتیاز دهی و ارزشیابی می گردد و در نهایت با محاسبه ضریب خطر ( RPN ) و ماتریس آن برای شرایط مخاطره آمیز به عنوان ریسک قابل تحمل و یا غیر قابل تحمل و در خصوص جنبه های زیست محیطی شناسایی شده بارز و یا غیر بارز رده بندی می گردد.

## ۳-۲-۳- ریسک ناشی از نوسانات نرخ ارز

شرکت معاملات را به ارز انجام می دهد که در نتیجه، در معرض آسیب پذیری از نوسانات نرخ ارز قرار می گیرد. آسیب پذیری از نوسان نرخ ارز از طریق برنامه ریزی و بودجه بندی یک سال زودتر از ایجاد تعهدات، مدیریت می شود. مبالغ دفتری دارایی های پولی ارزی و بدهی های پولی ارزی شرکت در یادداشت ۴-۳۶ صورتهای مالی ارائه شده است.

## ۳-۲-۴- تجزیه و تحلیل حساسیت ارزی

با توجه به اینکه شرکت فعالیت عمده بین المللی ندارد و فاقد بدهی ارزی بوده و عمده خریدهای مواد اولیه شرکت از طریق واردات و با نرخ ارز نیمایی انجام میشود و همچنین ماشین آلات خط تولید نیز در صورت ارتقا و بازسازی عمدتاً از طریق خرید ارزی و با نرخ ارز نیمایی صورت میگیرد، افزایش نرخ ارز از طریق بالا بردن نرخ خرید مواد اولیه و هزینه استهلاک ماشین آلات و تجهیزات، باعث افزایش بهای تمام شده کالای ساخته شده شرکت می شود. شرکت تلاش میکند بررسی های لازم برای کنترل این حساسیت که باعث تغییر در سود و حقوق مالکانه و نتایج عملیات قبل از کسر مالیات می شود، انجام دهد. تغییر نرخ ارز ترجیحی به نیمایی در بخشی از مواد اولیه خارجی مصرفی در سال ۱۴۰۱ منجر به افزایش بهای تمام شده محصولات می گردد که در همین راستا شرکت در خدمات اصلاح قیمت اقلام مربوطه به سازمان غذا و دارو ارسال نموده است.

## ۳-۲-۴- ریسک بازار

فعالیت های شرکت در وهله اول آن را در معرض ریسک های مالی تغییرات در نرخ های مبادله ارزی قرار می دهد. شرکت به منظور مدیریت کردن آسیب پذیری از ریسک ارزی، موارد زیر را بکار میگیرد : آسیب پذیری از ریسک بازار با استفاده از تجزیه و تحلیل حساسیت، اندازه گیری می شود. تجزیه و تحلیل حساسیت، تأثیر یک تغییر منطقی محتمل در نرخ های ارز در طی سال را ارزیابی می کند. دوره زمانی طولانی تر برای تجزیه و تحلیل حساسیت، ارزش در معرض ریسک را تکمیل میکند و به شرکت در ارزیابی آسیب پذیری از ریسک های بازار، کمک می کند.

## ۳-۲-۵ ریسک نوسانات نرخ بهره و هزینه های مالی

کمیته ریسک شرکت، خدماتی برای دسترسی هماهنگ به بازارهای مالی داخلی و بین المللی و نظارت و مدیریت ریسک های مالی مربوط به عملیات شرکت از طریق گزارش های ریسک داخلی که آسیب پذیری را برحسب درجه و اندازه ریسک ها تجزیه و تحلیل می کند، ارائه می کند. این ریسک ها شامل ریسک بازار (شامل ریسک نرخ ارز و سایر ریسک های قیمت)، ریسک اعتباری و ریسک نقدینگی می باشد. کمیته ریسک شرکت که بر ریسک ها و سیاست های اجرا شده نظارت می کند تا آسیب پذیری از ریسک ها را کاهش دهد، بصورت فصلی به هیأت مدیره گزارش می دهد. شرکت به دنبال حداقل کردن اثرات این ریسک ها از طریق مدیریت ساختار سرمایه خود و تعدیلات لازم در صورت تغییر در موقعیتهای اقتصادی و نظارت مدیران ارشد هولدرینگ بر مدیریت ریسکها و بررسی کمیته حسابرسی در کنترل فرآیندها، ساختارها و سیاستهای شرکت مورد بازبینی قرار گرفته و حسب مورد تصمیمات مقتضی اخذ شده است. رعایت سیاستها و محدودیت های آسیب پذیری، توسط حسابرسان داخلی به طور مستمر بررسی میشود.

## ۳-۲-۶ ریسک سایر قیمت ها

نهاده های تولید را می توان به ۳ بخش مواد، دستمزد و سربار تفکیک نمود. در خصوص مواد اگرچه تحریم های بین المللی چالش هایی جدی برای شرکت بوجود آورده است لیکن از آنجائیکه سیاست های بازرگانی مبتنی بر شناسایی تامین کنندگان متعدد بوده است لذا در خصوص خریدهای خارجی قیمت مواد در سنوات اخیر تحت کنترل بوده و افزایش قابل توجهی نیافته است. در ارتباط با دستمزد علیرغم آنکه این نهاده هر سال از سوی شورای عالی کار افزایش می یابد، لیکن با توجه به سیاست های شرکت در استفاده بهینه از نیروی انسانی و همچنین تنوع در تولید، همواره سعی گردیده است که پوشش مناسب در خصوص هزینه های دستمزد اعمال گردد. در خصوص هزینه های سربار که شامل هزینه حامل های انرژی، تغذیه، ایاب و ذهاب، استهلاک، ملزومات، تعمیرات و مزد است، علیرغم تورم موجود در کشور بر اساس بودجه و سیاست های کنترل هزینه این نهاده نیز تا کنون کنترل گردیده است.

## ۳-۲-۷ مدیریت ریسک نقدینگی

شرکت برای مدیریت ریسک نقدینگی، یک چهارچوب ریسک نقدینگی مناسب برای مدیریت کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت تامین وجوه و الزامات مدیریت نقدینگی تعیین کرده است. شرکت ریسک نقدینگی را از طریق تسهیلات بانکی، از طریق نظارت مستمر بر جریان های نقدی پیش بینی شده و

واقعی و از طریق تطبیق مقاطع سر رسید داراییها و بدهی های مالی، مدیریت می کند.

جمع	بیشتر از ۵ سال	بین ۱ تا ۵ سال	بین ۳ تا ۱۲ ماه	کمتر از ۳ ماه	عندالمطالبه	۱۴۰۱/۱۲/۲۹
۲,۵۲۷,۰۹۲	.	۷۹۰,۰۱۸	۸۸۷,۷۳۶	۸۴۹,۳۳۸	.	پرداختی های تجاری
۱,۲۴۹,۳۴۶	.	۵۷,۲۳۳	۳۲۲,۳۴۶	۱۰۳,۴۱۶	۷۶۶,۳۵۰	سایر پرداختی ها
۹۳,۹۵۸	۹۳,۹۵۸	.	.	.	.	سایر پرداختی های بلند مدت
۳,۵۲۳,۶۴۱	.	.	۳,۵۲۳,۶۴۱	.	.	تسهیلات مالی
۲۳,۷۱۳	.	.	۲۳,۷۱۳	.	.	مالیات پرداختی
۱,۸۹۳,۴۵۱	.	.	.	۲۲۹,۹۴۱	۱,۶۶۳,۵۱۰	سود سهام پرداختی
.	.	.	.	.	.	بدهی های احتمالی
۹,۳۱۱,۲۰۱	۹۳,۹۵۸	۸۴۷,۲۵۲	۴,۷۵۷,۴۳۶	۱,۱۸۲,۶۹۵	۲,۴۲۹,۸۶۰	جمع

## ۳-۲-۸- ریسک کیفیت محصولات

شرکت داروسازی جابر ابن حیان بدلیل استقرار زیرساخت ها و تجهیزات مناسب و همچنین تجارب ارزنده ای که در ۵۴ سال فعالیت کسب نموده است، در حال حاضر یکی از مجهزترین شرکت های داروسازی در کشور و منطقه است، این شرکت گواهینامه های متعددی را طی چند سال اخیر دریافت نموده است. شایان ذکر است همانطور که در ریسک فرآیندها توضیح داده شده شرکت به نحوه مناسبی فرآیندهای خود را تحت کنترل دارد، ضمناً روند فروش فرآورده های دارویی و عدم استقبال مردم از داروهای مشابه خارجی، بخصوص آنتی بیوتیک های تزریقی دال بر صحت این مدعا است لذا ریسک کیفیت محصولات در این شرکت پایین است.

معیار کیفیت آزمایشاتی است که به صورت علمی بر روی دارو انجام می شود همچنین تبلیغات و بازاریابی نقش انکارناپذیری در معرفی و آرایه دارو دارد، مضافاً اینکه نبود نگاه مثبت به تولیدات داخلی موجب می شود تا پزشکان به تجویز داروهای خارجی تمایل بیشتری نشان دهند، عوامل مزبور به عنوان عواملی هستند که معرفی کیفیت داروهای داخلی را با چالش روبرو ساخته است، برای مقابله با این مشکلات تولید محصولات تحت لیسانس و اصلاح GMP واحد های تولیدی راهکارهایی هستند که در صورت تحقق آنها شرکت می تواند محصولات خود را با کیفیت مناسب تولید و به بازار عرضه نماید.

## ۳-۲-۹- ریسک مربوط به عوامل بین المللی و یا تغییرات مقررات داخلی

بخش قابل توجهی از مواد اولیه، تجهیزات و ماشین آلات تولیدی در صنایع داروسازی از کشورهای خارجی تامین می گردد و علیرغم آنکه با تدابیر اتخاذ شده شرکت همواره بحران ها را پشت سر گذاشته است لیکن تحریم های اقتصادی مشکلاتی را برای شرکت در برداشته داشت. همچنین انتقال ارز جهت خرید مواد و تجهیزات از طریق سیستم بانکی با مشکلات متعددی مواجه است، لذا ریسک و خطرات مربوط به عوامل بین المللی همواره از دغدغه های مدیران است. ضمناً کاهش نرخ تعرفه گمرکی موجب افزایش واردات و تشویق مردم به مصرف داروهای خارجی می شود که یکی از ریسک های مربوط به مقررات داخلی است.

با توجه به دوره وصول مطالبات و عدم امکان دریافت تسهیلات بانکی مناسب و همچنین خرید مواد اولیه و بسته بندی و قطعات با دوره پرداخت کوتاه مدت و پرداخت هزینه های پرسنلی و سایر هزینه ها به صورت نقدی ریسک نقدینگی را از اهمیت خاصی برخوردار خواهد نمود.

## ۳-۲-۱۰- ریسک تجاری

ریسک تجاری به بازار محصولی که یک بنگاه در آن فعالیت می کند مربوط می شود، این بازار شامل نوآوری های تکنولوژیک، طراحی محصول و بازاریابی می باشد. نوآوری از باورهای اساسی اندیشمندان این حوزه است و هر روز جنبه های بسیاری در زمینه دارو و فناوری های جدید شنیده می شود. حضور شرکت های دارویی خارجی در سنوات اخیر در کشور موجب افزایش ریسک تجاری شده است. در این ارتباط با توجه به سوابق ارزشمند شرکت در برخی از شاخه های دارویی از جمله آنتی بیوتیک های تزریقی، تقریباً رقیب جدی خارجی طی سنوات اخیر وجود نداشته و عمده رقبا داخلی هستند. ضمناً شرکت به منظور کاهش ریسک تجاری اقدامات اجرایی جهت تولید داروهای بیوتکنولوژی و سایر اشکال دارویی را در دستور کار خود قرار داده است.

۴- نتایج عملیات و چشم اندازها  
۴-۱- تصویر ۵ ساله از عملکرد شرکت

(مبالغ به میلیون ریال)						شرح
۱۳۹۶	۱۳۹۷	۱۳۹۸	۱۳۹۹	۱۴۰۰	۱۴۰۱	
۲,۳۰۴,۰۴۶	۲,۰۸۲,۰۵۸	۲,۰۲۱,۴۸۶	۳,۲۹۱,۳۳۶	۵,۰۹۱,۲۶۹	۷,۳۳۹,۹۸۱	درآمد عملیاتی
۹۹۲,۱۵۷	۷۳۳,۸۰۲	۵۴۴,۵۰۰	۱,۱۶۲,۲۴۵	۱,۵۷۷,۱۳۷	۱,۴۳۷,۹۹۷	سود ناخالص
۸۵۸,۶۸۲	۵۸۶,۱۹۶	۲۵۱,۶۱۴	۸۶۹,۶۳۲	۱,۰۹۵,۰۹۳	۶۲۵,۵۹۲	سود عملیاتی
۳۴۴,۴۰۸	۵۰۳,۲۹۲	۱,۰۶۵,۱۰۲	۱,۲۰۶,۴۵۵	۱,۸۵۸,۵۱۶	۲,۶۸۹,۴۷۸	درآمد حاصل از سرمایه گذاری ها
۸۵۷,۶۰۶	۷۶۲,۸۵۷	۱,۱۰۰,۸۱۳	۱,۶۰۲,۹۶۶	۲,۵۳۳,۵۸۸	۳,۸۸۵,۲۷۵	سود خالص
۷۵۶	۶۷۳	۹۷۰	۷۰۷	۱,۱۱۷	۱,۷۱۳	سود هر سهم (ریال)-تعدیل شده
۹۷۵	۷۰۰	۷۰۰	۵۰۰	۷۸۰		سود تقسیمی هر سهم (ریال)
۳۷۸,۰۰۰	۷۵۶,۰۰۰	۱,۱۳۴,۰۰۰	۲,۲۶۸,۰۰۰	۲,۲۶۸,۰۰۰	۲,۲۶۸,۰۰۰	سرمایه

۴-۲- جدول فروش به تفکیک محصولات

(مبالغ به میلیون ریال)				سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		واحد	شرح
میلیون ریال		مقدار	مبلغ		مقدار				
۱,۴۱۱,۷۱۲	۳۰,۸۴۸,۴۷۵	۲,۴۹۸,۴۱۰	۲۶,۶۶۷,۹۵۷	عدد	ویتال				
۲,۰۴۷,۵۹۶	۳۰,۲۱۵,۶۷۴	۳,۱۰۷,۲۷۳	۳۳,۶۷۸,۵۱۰	عدد	قرص و کپسول				
۵۰,۱۲۴	۷۸۲,۹۵۹	۲۴۹,۴۴۷	۱,۳۶۳,۹۳۷	شیشه	سوسپانسیون و قطره				
۵۱,۰۹۵	۱,۱۰۲,۴۱۰	۱۱۶,۳۴۲	۱,۸۱۵,۸۸۷	تیوب	پماد				
۱,۴۴۱,۸۷۰	۵,۱۱۷,۵۹۲	۱,۲۴۴,۲۳۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	عدد	اسپری				
۸۸,۸۷۲	۱,۷۵۱,۶۰۷	۱۲۴,۳۷۳	۲,۱۷۶,۰۱۷		تولید قراردادی				
۵,۰۹۱,۲۶۹		۷,۳۳۹,۹۸۱			جمع				

۴-۳- جدول مقداری تولید واقعی به تفکیک محصولات

پیش بینی سال ۱۴۰۲			سال ۱۴۰۰		سال ۱۴۰۱		واحد	شرح
مقدار		مقدار	مقدار		مقدار			
۳۳,۰۰۰,۰۰۰	۳۲,۷۰۴,۱۸۳	۲۹,۸۹۷,۶۰۳	عدد	ویتال				
۲۰۴,۳۰۰,۰۰۰	۳۰,۲۳۹,۹۶۶	۳۶۰,۹۵۵,۶۶۴	عدد	قرص و کپسول				
۳,۵۷۰,۰۰۰	۷۸۲,۲۰۹	۱,۴۵۷,۶۲۰	شیشه	سوسپانسیون و قطره				
۶,۴۰۰,۰۰۰	۱,۹۸۵,۷۴۰	۲,۸۳۶,۴۴۹	تیوب	پماد				
۶,۵۷۰,۰۰۰	۵,۰۶۳,۵۴۲	۴,۵۰۱,۱۹۸	عدد	اسپری				

## ۴-۵ چشم انداز شرکت

افق آینده شرکت جابر ابن حیان دورنمایی است از جامعه ای سلامت و پر انرژی که این، در سایه تلاش بی پایان ما برای بالابردن کیفیت فرآورده های تولیدی، ارتقاء تکنولوژی تجهیزات تولید، به روز آوری محصولات با علم روز و فرمولاسیون داروهای جدید مورد نیاز جامعه تحقق می پذیرد. بدیهی است رسیدن به برترین های شرکت دارویی از نظر ارتقای سلامت جامعه و بالابردن سطح کیفیت فرآورده های تولیدی چشم انداز آتی سازمان است .

## ۴-۶ اطلاعات آینده نگر

- ۱- با توجه به افزایش قیمت برخی از محصولات انتظار می رود حاشیه سود ناخالص محصولات و سود آوری شرکت مطابق بودجه محقق گردد .
- ۲- شرکت در سال گذشته اقدام به اخذ مجوز تولید اسپری دهانی ° استنشاقی PHR۱۶۰ از سازمان غذا و دارو نموده، که این دارو جهت کمک به بهبود عوارض ریوی ناشی از بیماری کووید ۱۹ استفاده میگردد.
- ۳- عملکرد شرکت های مشمول تلفیق در سال ۱۴۰۱ نشان دهند سود آوری مناسب و بیش از پیش بینی می باشد که انتظار می رود این روند در سال ۱۴۰۲ هم ادامه داشته باشد.
- ۴- تغییر نرخ ارز مصرفی ارزی برخی محصولات شرکت منجر به افزایش قیمت تمام شده گردیده است، شرکت در حال پیگیری لازم جهت اصلاح قیمت فروش میباشد که میتواند بر مبلغ فروش و سود سال ۱۴۰۰ تاثیر گذار باشد.
- ۵- با توجه به سیاست های کلی هلدینگ، اقدامات پذیرش در بازار بورس و اوراق بهادار برای شرکت های سرمایه پذیر در دست انجام است.

## ۴-۷ روابط مهم با ذینفعان و چگونگی تاثیر این روابط بر عملکرد

ذینفعان شرکت با توجه به سطح اهمیت به شرح زیر تقسیم می گردد :

## ۴-۸ سهامداران

سهامداران شرکت خود به ۳ دسته ، شرکت هلدینگ ، سهامداران حقوقی و حقیقی تقسیم می گردد . پل ارتباطی ذینفعان با این مجموعه از طریق حضور نمایندگان آنها در هیئت مدیره و مجامع ، سیستم و شبکه های اجتماعی ، نیازها و انتظارات شناسایی شده آنها شامل سود آوری و پاسخگویی به سیستم سلامت کشور ، توسعه فن آوری پیشرفته می باشد.

## ۴-۹ مشتریان

مشتریان شرکت داروسازی جابر ابن حیان شرکتهای پخش دارو می باشند . راه ارتباطی این ذینفعان از طریق شرکت در سمینارها ، جلسات مشترک ، تماس تلفنی ، وبسایت ، ایمیل می باشد . افزایش کارایی و اثر بخشی داروهای مصرفی ، تحویل به موقع ، رسیدن به سطح سود آوری مناسب و افزایش تنوع و بالا بردن کیفیت از اهداف مورد نظر می باشد .



۴-۱۰- **شرکتهای تامین کننده مواد اولیه و پیمانکاران**

برقراری ارتباط با این افراد از طریق مکاتبات اداری و داخلی ، جلسات موردی و ... می باشد . انتظارات و نیازهای این ذینفعان شامل تعامل و پاسخگویی دو سویه ، اخذ سودآوری مناسب نسبت به منابع و پرداخت بموقع و نیز پایداری سیاستهای شرکت می باشد.

۴-۱۱- **کارکنان**

برگزاری جلسات منظم سالانه به منظور افزایش سطح درآمدی و افزایش رضایتمندی شغلی از اقدامات انجام شده جهت این دسته می باشد.

۴-۱۲- **جامعه**

شامل وزارت بهداشت ، سازمان غذا و دارو ، سازمان محیط زیست ، نهاد های نظارتی مالی و غیر مالی ، رقبا ، ادارات مالیات و گمرک و تامین اجتماعی می باشند.

۴-۱۳- **زنجیره ارزش**

بهبود کیفیت - افزایش بهبود کیفیت محصولات و افزایش بهره وری در سازمان.  
 سودآوری شرکت - رشد مالی شرکت با کار و تلاش بیشتر و سخت کوشی.  
 رضایت مشتری - جلب رضایت مردم و همیاری با سایر مشتری های شرکت.  
 هدف مندی - داشتن اهداف سازمانی مطلوب و تعیین عملکرد فردی و گروهی بر اساس این اهداف.  
 همکاری - کار گروهی مطلوب و داشتن همدلی در انجام امور مربوطه به سازمان.  
 احترام متقابل - احترام گذاشتن به شخصیت و کار یکدیگر و حمایت عاطفی از همکاران در تمامی واحدهای سازمان.  
 وفاداری - داشتن روحیه وفاداری نسبت به سازمان و عدم ترک آن.  
 انگیزش - داشتن انگیزه کاری همراه با ترقی و رقابت سالم در کار.  
 آموزش - یادگیری از دیگران و آموزش دانش و انتقال تجربه خود به دیگران.  
 پاسخگویی - داشتن روحیه پاسخ دهی در خصوص اقدامات انجام شده به طور روشن و واضح.  
 مسئولیت های اجتماعی - متعهد به رعایت الزامات اجتماعی و زیست محیطی ، قانونی و صیانت از حقوق شهروندی.

۴-۱۴- **معاملات با اهمیت با اشخاص وابسته و چگونگی تاثیر آنها بر عملکرد ، ارزش و ماهیت**

این شرکت یکی از شرکتهای زیر مجموعه هلدینگ شفا دارو که تحت عنوان واحد تجاری اصلی فعالیت می نماید و همچنین شرکت پخش رازی و شرکت داروسازی دانا تحت عنوان شرکت وابسته و شرکت راموفارمین به عنوان شرکت فرعی فعالیت می کند . همانطور که در مطالب فوق اشاره گردید با افزایش یا کاهش در میزان سرمایه گذاری های شرکتهای وابسته و فرعی شرکت اصلی تاثیرات قابل ملاحظه ای در روند سود خالص شرکت و همچنین درآمد های غیر عملیاتی خواهد داشت .

۴-۱۵- **نتایج احتمالی دعاوی حقوقی و اثرات ناشی از آن**

شرکت داروسازی جابر ابن حیان عمدتاً در قراردادهای فروش یا مشتریان ، تضامین متنوعی به منظور حسن انجام تعهدات مذکور اخذ نموده و در مواردی که به هر عنوان و دلیل ، مشتریان به تعهدات خویش عمل نمایند ، شرکت از طریق مراجع ذیصلاح قانونی و حقوقی نسبت به وصول مطالبات خویش اقدامه دعوی می نماید از این رو با استفاده از وکلا و تحت قرار دادهای فیما بین با اشخاص مزبور پرونده های حقوقی خود را پیگیری می نماید .

## ۴-۱۶- پروژه و طرح ها

پروژه خطوط تولید با توجه به عدم حذف تولید در برخی از خطوط با دقت و حساسیت خاصی در حال انجام است. شرکت در نظر دارد پروژه هایی که در سنوات قبل با توجه به الزامات GMP آغاز شده بود با جدیت پیگیری و در سال ۱۴۰۲ این پروژه ها به اتمام و تولید محصولات در آنها آغاز نمایند. مجموع پروژه های مصوب هیات مدیره در سال ۱۴۰۱ مبلغ ۳۴۵.۳۸۲ میلیون ریال می باشد.

پورتفوی شرکت به شرح ذیل میباشد

(مبالغ به میلیون ریال)

گروه	نام شرکت	درصد مالکیت	بهای تمام شده	تعداد سهام	نسبت به کل - درصد
شرکتهای بورسی	شهید قاضی تبریز	۷	۱۱۲,۷۰۰	۵۹,۴۹۹,۹۹۹	۹۹.۷۷٪
	شرکت کیمیدارو	کمتر از یک درصد	۱۳	۹,۶۰۰	۰.۰۱٪
	شرکت اسوه	کمتر از یک درصد	۱۷۸	۲۵۸,۴۹۸	۰.۲٪
	شرکت پارس دارو	کمتر از یک درصد	۶۶	۱۱۸,۴۹۵	۰.۰۶٪
	جمع		۱۱۲,۹۵۷		۱۰۰٪
شرکتهای غیر بورسی	داروسازی راموفارمین	۸۸	۳۹۹,۹۹۸	۲,۵۶۲,۰۵۷	۴۸٪
	شرکت پخش رازی	۲۵	۲۳۹,۴۴۳	۲۵۱,۵۵۴,۰۶۱	۳۹٪
	داروسازی دانا	۱۵	۱۲۰,۲۵۸	۳۵۱,۷۵۲,۸۴۹	۱۵٪
	شرکت دارویی پخش رازی	کمتر از یک درصد	۲۵۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۰٪
	صندوق سلامت تهران	کمتر از یک درصد	۲۶,۸۲۰	۸۳۰,۰۰۰	۳٪
	سایر	کمتر از یک درصد	۳۹,۹۹۸	-	۵٪
	جمع		۸۲۹,۰۱۷	-	۱۰۰٪
	مبلغ کل سرمایه گذاری			۹۴۱,۹۷۴	

(مبالغ به میلیون ریال)

نوع	نام شرکت	دوره منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱		سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۰	
		درصد مالکیت	بهای تمام شده	درآمد سرمایه گذاری - ریال	درآمد سرمایه گذاری - میلیون ریال
فرعی	شرکت راموفارمین	۸۸٪	۳۹۹,۹۹۸	۴۴۸,۳۶۰	۱۹,۷۲۸
وابسته	شرکت دانا	۱۵٪	۱۲۰,۲۵۸	۴۴۰,۲۲۰	۱,۳۴۴,۵۴۹
	شرکت پخش رازی	۲۵٪	۲۳۹,۴۴۳	۱,۴۴۲,۱۸۷	۴۱۹,۹۳۹

-لازم به ذکر است طبق آخرین تصمیمات اتخاذ شده در راستای سیاستها و راهبردهای گروه، مقرر گردیده مقدمات پذیرش شرکتهای داروسازی راموفارمین، پخش رازی و داروسازی دانا طی سالجاری در بازار بورس و اوراق بهادار فراهم گردد که در این زمینه بخشی از کارهای اجرایی و تشریفات قانونی انجام شده و یا در حال انجام می باشد.

## ۱۷-۴- صورت وضعیت مالی شرکت:

(مبالغ به میلیون ریال)

عنوان	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰
دارایی های ثابت مشهود	۱,۸۱۹,۶۰۶	۱,۷۰۳,۰۸۳
دارایی های نامشهود	۷۳۵	۷۳۵
سرمایه گذاری در شرکت فرعی	۳۹۹,۹۹۸	۳۹۹,۹۹۸
سرمایه گذاری در شرکت وابسته	۳۵۹,۷۰۱	۴۲۴,۰۸۰
سرمایه گذاری در سایر شرکت ها	۱۸۲,۲۷۵	۸۳,۰۹۳
دریافتی های بلند مدت	۵,۸۲۴	۵,۳۰۸
<b>جمع دارایی های غیر جاری</b>	<b>۲,۷۶۸,۱۴۰</b>	<b>۲,۶۱۶,۲۹۷</b>
پیش پرداخت ها	۱,۴۳۲,۹۱۳	۶۰۰,۴۸۵
موجودی مواد و کالا	۲,۱۴۴,۱۸۱	۲,۰۹۰,۱۰۵
دریافتی های تجاری و سایر دریافتی ها	۱۰,۴۲۳,۴۱۹	۶,۶۷۷,۳۵۹
موجودی نقد	۶۶۴,۷۰۸	۵۲,۱۷۶
<b>جمع دارایی های جاری</b>	<b>۱۴,۶۶۵,۲۲۱</b>	<b>۹,۴۲۰,۱۲۵</b>
<b>جمع کل دارایی ها</b>	<b>۱۷,۴۳۳,۳۶۱</b>	<b>۱۲,۰۳۶,۴۲۲</b>
سرمایه	۲,۲۶۸,۰۰۰	۲,۲۶۸,۰۰۰
اندوخته قانونی	۳۲۰,۴۴۳	۳۲۰,۴۴۳
سایر اندوخته ها	۹۷	۹۷
سود انباشته	۵,۲۷۲,۴۰۸	۳,۱۵۶,۱۷۳
<b>جمع حقوق صاحبان سهام</b>	<b>۷,۸۶۰,۹۴۸</b>	<b>۵,۷۴۴,۷۱۳</b>
پرداختی های بلند مدت	۹۳,۹۵۸	۴۸,۴۴۷
ذخیره مزایای پایان خدمت کارکنان	۲۶۱,۲۱۲	۱۳۹,۸۱۵
<b>جمع بدهی های غیر جاری</b>	<b>۳۵۵,۱۷۰</b>	<b>۱۸۸,۲۶۲</b>
پرداختی های تجاری و سایر پرداختی ها	۳,۷۷۶,۴۳۸	۱,۵۷۶,۵۷۳
مالیات پرداختی	۲۳,۷۱۳	۱۶۶,۳۵۸
سود سهام پرداختی	۱,۸۹۳,۴۵۱	۱,۵۹۰,۹۸۱
تسهیلات مالی	۳,۵۲۳,۶۴۱	۲,۷۶۹,۵۳۵
<b>جمع بدهی های جاری</b>	<b>۹,۲۱۷,۲۴۳</b>	<b>۶,۱۰۳,۴۴۷</b>
<b>جمع کل بدهی ها</b>	<b>۹,۵۷۲,۴۱۳</b>	<b>۶,۲۹۱,۷۰۹</b>
<b>جمع کل بدهی ها و حقوق صاحبان سهام</b>	<b>۱۷,۴۳۳,۳۶۱</b>	<b>۱۲,۰۳۶,۴۲۲</b>

۱۸-۴- صورت سود (زیان) شرکت :

(مبالغ به میلیون ریال)

سال ۱۴۰۰	سال ۱۴۰۱	شرح
۵,۰۹۱,۳۶۹	۷,۳۳۹,۹۸۱	فروش
(۳,۵۱۳,۴۳۲)	(۵,۹۰۱,۹۸۴)	بهای تمام شده
۱,۵۷۷,۸۳۷	۱,۴۳۷,۹۹۷	سود ناخالص
(۴۳۶,۲۵۰)	(۷۰۸,۸۰۳)	هزینه های عمومی و اداری
۲۳,۲۵۹	۴۸,۴۴۷	سایر درآمدها
(۶۹,۷۵۳)	(۱۵۲,۰۵۰)	سایر هزینه ها
۱,۰۹۵,۰۹۳	۶۲۵,۵۹۱	سود عملیاتی
(۵۰۹,۹۵۲)	(۶۹۳,۶۰۳)	هزینه های مالی
۲,۰۸۹,۸۸۲	۳,۹۵۳,۲۸۶	خالص سایر اقلام غیر عملیاتی
۲,۶۷۵,۰۲۳	۳,۸۸۵,۲۷۵	سود قبل از کسر مالیات
(۱۲۰,۳۴۷)	۰	مالیات سال جاری
(۲۱,۰۸۸)	۰	مالیات سالهای قبل
۲,۵۳۳,۵۸۸	۳,۸۸۵,۲۷۵	سود خالص
۱,۱۱۷	۱,۷۱۳	سود هر سهم (ریال)

## ۵- مهمترین معیارها و شاخص های عملکرد

نسبتهای مالی	واحد	۱۴۰۱	۱۴۰۰
نسبت جاری	مرتبّه	۱.۵۹	۱.۵۴
نسبت آنی	مرتبّه	۱.۱۳	۰.۸۶
دوره وصول مطالبات تجاری	روز	۳۳۱	۳۳۳
دوره گردش موجودی کالا	روز	۱۳۱	۱۶۶
دوره گردش عملیات	روز	۴۶۲	۴۹۹
نسبت مالکانه	درصد	۴۵٪	۴۸٪
نسبت کل بدهی	درصد	۵۵٪	۵۲٪
نرخ بازده دارایی ها	درصد	۲۶٪	۲۶٪
نرخ بازده حقوق صاحبان سهام	درصد	۴۵٪	۴۵٪
حاشیه سود ناخالص	درصد	۲۰٪	۳۱٪
حاشیه سود عملیاتی	درصد	۹٪	۲۲٪
حاشیه سود خالص	درصد	۵۳٪	۵۰٪

شرح	شاخص اندازه گیری	سال ۱۴۰۱
درآمد عملیاتی	بودجه ۱۲ ماهه ۱۴۰۱ معادل ۷.۷۸۱ میلیارد ریال	۷.۳۴۰ میلیارد ریال
حاشیه سود ناخالص	متوسط صنعت تقریباً معادل ۳۵ درصد می باشد	۲۰٪
هزینه های مالی به فروش	متوسط صنعت تقریباً معادل ۱۲ درصد می باشد	۹٪
دوره وصول مطالبات تجاری	سال گذشته ۳۳۳ روز	۳۳۱

۶- جداول و اطلاعات تکمیلی  
۱- درآمد های عملیاتی و بهای تمام شده شرکت

ردیف	نوع کالا	واحد	سال ۱۴۰۱															
			معاد تولید	تعداد فروش	مبلغ بهای تمام شده	سود ناخالص	معاد تولید	تعداد فروش	مبلغ بهای تمام شده	سود ناخالص	معاد تولید	تعداد فروش	مبلغ بهای تمام شده	سود ناخالص	معاد تولید	تعداد فروش	مبلغ بهای تمام شده	سود ناخالص
فروش داخلی:																		
۱	ویتال	عدد	۳۷,۰۵۰,۶۱۵	۳۶,۶۶۷,۹۵۷	۱۱۱,۹۸۰	۲,۹۸۶,۲۸۲	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰	۱,۱۱۱,۹۸۰
۲	فرس و کیسول	عدد	۳۴۲,۶۴۶,۸۲۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۱۰,۷۶۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰
۳	سوسپانسیون و قطره	شیشه	۱,۳۸۷,۶۲۰	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱۸۷,۸۱۳	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷	۱,۳۴۳,۹۳۷
۴	پماد	تیوب	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۶۸,۳۳۴	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹	۱,۳۱۶,۸۷۹
۵	اسپری	عدد	۴,۳۴۴,۴۵۷	۴,۰۰۰,۸۷۶	۳۴۲,۶۵۵	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶	۴,۰۰۰,۸۷۶
۶	کالای دارگانی	عدد	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۵۷,۱۵۶	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴	۴,۳۳۶,۲۷۴
جمع فروش داخلی			۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۲۵۳,۸۴۰,۰۰۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰	۱۳,۱۲۶,۸۶۰
فروش صادراتی:																		
۱	ویتال	عدد	-	-	۱,۲۹۱	۱۳,۳۰۶	۱۴,۵۹۷	۳۹,۷۹۶	۳۶۶,۷۹۸	۳۶۶,۷۹۸	-	-	-	-	-	-	-	-
۲	فرس و کیسول	عدد	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
۳	سوسپانسیون و قطره	شیشه	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
۴	پماد	تیوب	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
۵	اسپری	عدد	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
۶	کالای دارگانی	عدد	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
جمع فروش صادراتی			-	-	۱۲۹۱	۱۳,۳۰۶	۱۴,۵۹۷	۳۹,۷۹۶	۳۶۶,۷۹۸	۳۶۶,۷۹۸	-	-	-	-	-	-	-	-
برگشت از فروش			-	-	-	-	-	-	-	-	(۳۹,۷۱۷)	-	(۴۹,۷۱۷)	-	-	-	-	-
تخصیفات			-	-	-	-	-	-	-	-	(۱,۰۹۴,۸۶۳)	-	(۱,۰۹۴,۸۶۳)	-	-	-	-	-
جمع			۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۲۵۳,۸۴۰,۰۰۰	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱,۴۲۷,۹۹۷	۵,۹۰۱,۹۸۴	۷,۳۳۹,۹۸۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱	۱۳,۰۷۶,۷۱۱

۲- روند فروش و بهای تمام شده

شرح	۹۶/۱۲/۲۹	۹۷/۱۲/۲۹	۹۸/۱۲/۲۹	۹۹/۱۲/۲۹	۱۴۰۰/۱۲/۲۹	برآورد سال ۱۴۰۲
مبلغ فروش ناخالص	۲,۳۰۴,۰۴۶	۲,۰۸۲,۰۵۸	۲,۰۲۱,۴۸۶	۲,۳۹۱,۳۳۶	۵,۶۰۶,۸۷۴	۷,۳۳۹,۹۸۱
مبلغ بهای تمام شده	۱,۳۱۱,۸۸۹	۱,۳۴۸,۲۵۶	۱,۴۷۶,۹۸۶	۲,۱۲۹,۰۹۱	۳,۵۱۳,۴۳۲	۵,۹۰۱,۹۸۴

۳- بهای تمام شده شرکت

شرح	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰	برآورد سال ۱۴۰۲
مواد مستقیم مصرفی	۴,۴۲۴,۶۰۶	۲,۶۳۲,۴۴۶	۶,۵۴۲,۷۱۰
دستمزد مستقیم تولید	۴۷۵,۲۱۵	۲۷۵,۹۳۷	۵۶۷,۵۶۵
سربار تولید	۱,۲۷۲,۶۲۰	۷۸۷,۹۷۰	۱,۴۸۸,۸۵۳
جمع	۶,۱۷۲,۴۴۱	۳,۶۹۶,۳۵۳	۸,۵۹۹,۱۲۸
هزینه جذب نشده در تولید	(۱,۷۴۶)	(۱,۱۰۰)	۰
جمع هزینه های تولید	۶,۱۷۰,۶۹۵	۳,۶۹۵,۲۵۳	۸,۵۹۹,۱۲۸
موجودی کالای در جریان ساخت اول دوره	۲۱۷,۷۲۱	۶۲,۴۲۳	۹۷,۲۸۴
موجودی کالای در جریان ساخت پایان دوره	(۳۶,۵۰۸)	(۲۱۷,۷۲۱)	(۹۷,۲۸۴)
بهای تمام شده کالای تولید شده	۶,۳۵۱,۹۰۸	۳,۵۳۹,۹۵۵	۸,۵۹۹,۱۲۸
موجودی کالای ساخته شده اول دوره	۴۰,۳۸۳	۱۳,۸۶۰	۲۱۱,۷۵۱
موجودی کالای ساخته شده پایان دوره	(۴۰,۳۰۸)	(۴۰,۳۸۳)	(۲۱۱,۷۵۱)
بهای تمام شده کالای فروش رفته	۵,۹۰۱,۹۸۴	۳,۵۱۳,۴۳۲	۸,۵۹۹,۱۲۸

۴-۶- هزینه های سر بار ، عمومی و اداری شرکت

مبالغ به میلیون ریال

هزینه های اداری، عمومی و فروش			هزینه سر بار			شرح
برآورد سال ۱۴۰۲	سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۰	سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱	برآورد سال ۱۴۰۲	سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۰	سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱	
۵۳۲,۶۱۶	۱۵۷,۱۵۷	۵۰۶,۵۸۷	۱,۰۶۱,۳۰۱	۴۰۸,۹۹۴	۷۰۷,۶۱۶	هزینه حقوق و دستمزد
۱۲,۰۳۷	۳,۷۸۷	۱۱,۳۹۸	۶۷,۵۲۸	۳۱,۴۴۴	۵۵,۰۰۴	هزینه استهلاک
۹,۲۵۴	۰	۸,۴۶۳	۲۶,۶۷۲	۱۱,۷۰۸	۲۲,۸۳۳	هزینه انرژی
۴۳,۹۵۲	۳۵,۲۰۵	۳۶,۶۲۷	۱۵۷,۵۰۶	۱۲۲,۲۶۶	۱۳۹,۱۰۱	هزینه مواد و ملزومات مصرفی
۲۲,۵۷۸	۹,۴۰۷	۱۶,۶۱۹	۰	۰	۰	هزینه تبلیغات
۱۷۲,۹۷۹	۲۳۰,۶۹۴	۱۲۹,۱۰۹	۱۷۵,۸۴۶	۲۱۳,۵۵۸	۳۴۸,۰۶۶	سایر هزینه ها
۷۹۳,۴۱۶	۴۳۶,۲۵۰	۷۰۸,۸۰۳	۱,۴۸۸,۸۵۳	۷۸۷,۹۷۰	۱,۲۷۲,۶۲۰	جمع

افزایش در هزینه حقوق و مزایا شرکت عمدتاً بابت افزایش حقوق به میزان (۳۹ درصد) مطابق با بخشنامه وزارت کار و ساعت اضافه کاری در بخش تولید می باشد.

افزایش مواد و ملزومات مصرفی شرکت عمدتاً ناشی از افزایش سطح عمومی قیمت ها و حذف ارز دولتی و خرید ارز آزاد به نرخ نیمایی و افزایش مقدار تولید در قرص و کپسول می باشد.

سایر هزینه کارکنان شامل مبلغ ۴.۸۹۴ میلیون ریال ایاب ذهاب، مبلغ ۱.۴۱۴ میلیون ریال پاداش بهروری، مبلغ ۵.۸۶۷ میلیون ریال سایر مزایای نقدی، مبلغ ۲۹.۴۵۳ میلیون ریال تغذیه، مبلغ ۱۶.۲۱۶ میلیون ریال مزایای غیر نقدی می باشد.

۷-۶- گردش مقداری - ریالی موجودی کالا

دوره مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱													واحد	شرح محصول
موجودی پایان دوره			فروش			تعدیلات			تولید			موجودی اول دوره		
بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد
۷۱,۶۳۷	۵۷,۲۴۷	۱,۲۵۱,۳۶۵	۱,۸۶۰,۵۴۱	۶۹,۷۶۷	۲۶,۶۶۷,۹۵۷	۵,۶۳۹	۱۳۸,۶۹۳	۴۰,۶۵۸	۱,۹۳۷,۸۱۷	۶۳,۶۴۰	۲۷,۹۵۹,۹۸۰	۳۵۹,۵۸۵,۴۲۴	۲۰,۰۳۲	۱,۷۷۷,۱۹۰
۱۴۳,۱۶۱	۶,۱۷۲	۲۳,۱۹۵,۸۲۴	۲,۴۲۰,۷۱۹	۷,۱۹۰	۳۳۶,۶۷۸,۵۱۰	۱۰,۴۹۹	۷,۰۵۴	۱,۴۸۸,۲۸۰	۲,۵۳۸,۷۷۸	۶,۴۸۳	۳۵۹,۵۸۵,۴۲۴	۳۵,۶۰۱	-	۱,۷۷۷,۱۹۰
۳۸,۵۱۰	۴۱۲,۳۱۱	۹۳,۴۰۰	۲۳۳,۵۲۲	۱۷۱,۲۱۲	۱,۳۳۳,۹۳۷	۴۷	۱۶۶,۰۷۸	۲۸۳	۲۷۲,۰۷۹	۱۷۱,۳۹۷	۱,۴۵۷,۶۳۰	۴۱۲,۳۱۱	۹۳,۴۰۰	-
۶,۲۸۳	۷۲,۳۶۴	۸۶,۸۲۲	۱۰۵,۰۸۱	۵۷,۸۶۸	۱,۸۱۵,۸۸۷	۱۳,۳۳۱	۸۳۷,۴۲۷	۱۵,۹۱۹	۱۱۹,۹۱۳	۵۹,۹۴۳	۱,۸۳۶,۸۷۹	۴,۷۸۲	۵۸,۵۰۰	۸۱,۷۴۹
۱۵۳,۰۷۸	۳۲۴,۲۶۸	۴۷۲,۰۷۱	۱,۱۷۰,۳۹۵	۲۹۲,۵۳۵	۴,۰۰۰,۸۷۶	۱,۸۷۶	۱۹۹,۳۶۲	۹,۴۱۰	۱,۳۳۵,۳۴۹	۲۷۱,۵۰۵	۴,۴۸۲,۳۵۷	۳۲۴,۲۶۸	۴۷۲,۰۷۱	۱,۱۷۰,۳۹۵
۴۶,۲۴۹	۲۱,۵۰۹	۲,۱۵۰,۲۵۷	۱۱۳,۴۷۰	۵۲,۱۴۶	۲,۱۷۶,۰۱۷	-	-	-	۱۵۹,۷۱۹	۳۶,۹۱۸	۴,۳۲۶,۲۷۴	۴۰,۳۸۲	-	۱,۸۵۸,۹۳۹
۴۵۸,۹۱۷		۲۷,۲۴۹,۷۲۹	۵,۹۰۳,۷۲۸		۲۷۲,۷۰۳,۱۸۴	۳۱,۳۹۲		۱,۵۵۴,۵۵۰	۶,۳۵۳,۶۵۴	-	۲۹۹,۶۴۸,۵۳۴	۴۰,۳۸۲		۱,۸۵۸,۹۳۹

برآورد ۱۲ ماهه سال ۱۴۰۲													واحد	شرح محصول
موجودی پایان دوره			فروش			تعدیلات			تولید			موجودی اول دوره		
بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد	بهای تمام شده	نرخ - ریال	مقدار - عدد
۷۱,۶۳۷	۵۷,۲۴۷	۱,۲۵۱,۳۶۵	۱,۵۳۷,۲۰۹	۴۶,۵۸۲	۳۳,۰۰۰,۰۰۰				۱,۵۳۷,۲۰۹	۴۶,۵۸۲	۳۳,۰۰۰,۰۰۰	۷۱,۶۳۷	۵۷,۲۴۷	۱,۲۵۱,۳۶۵
۱۴۳,۱۶۱	۶,۱۷۲	۲۳,۱۹۵,۸۲۴	۵۳۳,۷۱۵	۲,۶۱۲	۲۰۴,۳۰۰,۰۰۰				۵۳۳,۷۱۵	۲,۶۱۲	۲۰۴,۳۰۰,۰۰۰	۱۴۳,۱۶۱	۶,۱۷۲	۲۳,۱۹۵,۸۲۴
۳۸,۵۱۰	۴۱۲,۳۱۱	۹۳,۴۰۰	۱۵۸,۶۳۵	۵۶۶,۳۲۸	۳,۵۷۰,۰۰۰				۱۵۸,۶۳۵	۵۶۶,۳۲۸	۳,۵۷۰,۰۰۰	۳۸,۵۱۰	۴۱۲,۳۱۱	۹۳,۴۰۰
۶,۲۸۳	۷۲,۳۶۴	۸۶,۸۲۲	۲۷۷,۷۸۲	۴۳,۴۰۳	۶,۴۰۰,۰۰۰				۲۷۷,۷۸۲	۴۳,۴۰۳	۶,۴۰۰,۰۰۰	۶,۲۸۳	۷۲,۳۶۴	۸۶,۸۲۲
۱۵۳,۰۷۸	۳۲۴,۲۶۸	۴۷۲,۰۷۱	۵,۶۸۴,۰۹۳	۸۶۵,۱۵۹	۶,۵۷۰,۰۰۰				۵,۶۸۴,۰۹۳	۸۶۵,۱۵۹	۶,۵۷۰,۰۰۰	۱۵۳,۰۷۸	۳۲۴,۲۶۸	۴۷۲,۰۷۱
۴۱۲,۶۶۸			۸,۵۹۹,۱۲۷			-			۸,۵۹۹,۱۲۷			۴۱۲,۶۶۸		

مبالغ به میلیون ریال

۸-۶- خرید و مصرف مواد اولیه

دوره مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۱												واحد	شرح	
موجودی پایان دوره			مصرف			خرید طی دوره			موجودی اول دوره					
مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار			
۴۸۷,۱۹۶	۱,۲۰۳,۰۳۶	۴۰۴,۹۷۲	۱,۳۶۲,۱۷۰	۲,۷۰۷,۲۲۵	۵۰۳,۱۶۱	۱,۶۳۹,۵۲۶	۳,۱۰۷,۸۵۳	۵۲۷,۵۴۳	۲۰۹,۸۴۰	۵۵۱,۳۵۴	۳۸۰,۵۹۰	کیلوگرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۱۲۸,۲۸۸	۱,۳۱۴	۹۷,۶۳۹,۳۰۰	۱۴,۰۹۱	۲۸,۴۷۲	۴۹۴,۹۱۳	۳۰,۳۰۴	۳۸,۹۶۹	۷۷۷,۶۵۰	۱۱۲,۰۷۵	۱,۱۵۱	۹۷,۳۵۶,۵۶۳	گرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۳۸۱,۰۳۶	۶,۹۱۵	۵۵,۱۰۲,۲۳۳	۸۰۶,۶۶۲	۵,۰۲۰	۱۶۰,۶۰۵,۶۲۷	۸۰,۰۳۷	۵,۳۲۴	۱۵۰,۳۲۲,۲۱۷	۳۸۶,۹۶۱	۵,۹۱۹	۶۵,۳۷۵,۶۴۳	عدد	مواد اولیه و بسته بندی	
۹۹۶,۵۲۰		۱۵۳,۱۴۶,۵۰۵	۲,۱۸۲,۵۲۳		۱۶۱,۶۰۳,۷۰۱	۲,۴۷۰,۱۶۷		۱۵۱,۶۲۷,۴۱۰	۷۰,۸۸۶		۱۶۳,۱۱۲,۷۹۶		مواد اولیه داخلی:	
۱۶۸,۲۴۶	۱,۴۸۲,۳۳۱	۱۱۳,۵۰۱	۱,۷۰۱,۷۳۸	۸,۰۰۰,۸۷۴	۲۱۲,۶۹۴	۱,۶۰۲,۵۹۴	۶,۹۴۵,۵۴۴	۲۳۰,۷۳۷	۲۶۷,۳۹۰	۲,۸۰۱,۱۲۷	۹۵,۴۵۸	کیلوگرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۴۵,۷۵۳	۱۷,۸۵۵	۲,۵۶۲,۵۲۶	۶۱,۸۱۶	۵۴۸,۸۶۱	۱۱۲,۶۲۶	۵۷,۴۰۰	۱,۹۷۱,۰۱۸	۲۹,۱۲۲	۵۰,۱۶۹	۱۸,۹۶۰	۲,۶۴۶,۰۳۰	گرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۴۲۵,۶۴۷	۵۰۶,۱۲۹	۸۴۰,۹۸۶	۴۷۸,۵۲۹	۵,۳۴۸	۸۹,۴۸۱,۹۴۲	۵۱۳,۲۶۹	۱۳,۵۷۲	۳۷,۸۱۷,۰۸۰	۳۹۰,۹۰۷	۷,۴۴۵	۵۲,۵۰۵,۸۴۸	عدد	مواد اولیه و بسته بندی	
۶۳۹,۶۴۶		۳,۵۱۷,۰۱۳	۲,۲۴۲,۰۸۳		۸۹,۸۰۷,۲۶۲	۲,۱۷۳,۲۶۳		۳۸۰,۷۶۹,۳۹۹	۷۰۸,۴۶۶		۵۵,۲۴۷,۲۳۶		مواد اولیه وارداتی:	
-۸۸,۷۲۰			۳۳۱,۴۳۴			۲۴۲,۷۱۴								سایر وارده و صادره انبار
۱,۵۴۷,۴۴۶			۱۵۶,۶۶۳,۵۱۸		۴,۴۲۴,۶۰۶	۲۵۱,۴۱۰,۹۶۳		۴,۶۴۳,۴۳۰	۱۸۹,۷۱۴,۳۴۹		۱,۴۱۷,۳۴۲			جمع کل

برآورد ۱۲ ماهه سال ۱۴۰۲												واحد	شرح	
موجودی پایان دوره			مصرف			خرید طی دوره			موجودی اول دوره					
مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار	مبلغ	نرخ	مقدار			
۴۸۷,۱۹۶	۱,۲۰۳,۰۳۶	۴۰۴,۹۷۲	۲,۳۳۱,۸۱۰	۳,۱۰۷,۸۵۳	۷۵۰,۲۹۶	۲,۳۳۱,۸۱۰	۳,۱۰۷,۸۵۳	۷۵۰,۲۹۶	۴۸۷,۱۹۶	۱,۲۰۳,۰۳۶	۴۰۴,۹۷۲	کیلوگرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۱۲۸,۲۸۸	۱,۳۱۴	۹۷,۶۳۹,۳۰۰	۴۳,۱۰۰	۳۸,۹۶۹	۱,۱۰۶,۰۱۰	۴۳,۱۰۰	۳۸,۹۶۹	۱,۱۰۶,۰۱۰	۱۲۸,۲۸۸	۱,۳۱۴	۹۷,۶۳۹,۳۰۰	گرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۳۸۱,۰۳۶	۶,۹۱۵	۵۵,۱۰۲,۲۳۳	۱,۱۳۸,۲۷۶	۵,۳۲۴	۲۱۳,۸۰۹,۴۴۷	۱,۱۳۸,۲۷۶	۵,۳۲۴	۲۱۳,۸۰۹,۴۴۷	۳۸۱,۰۳۶	۶,۹۱۵	۵۵,۱۰۲,۲۳۳	عدد	مواد اولیه و بسته بندی	
۹۹۶,۵۲۰		۱۵۳,۱۴۶,۵۰۵	۳,۵۱۳,۱۸۶		۲۱۵,۶۶۵,۵۵۳	۳,۵۱۳,۱۸۶		۲۱۵,۶۶۵,۵۵۳	۹۹۶,۵۲۰		۱۵۳,۱۴۶,۵۰۵		مواد اولیه داخلی:	
۱۶۸,۲۴۶	۱,۴۸۲,۳۳۱	۱۱۳,۵۰۱	۱,۹۹۲,۲۹۸	۵,۲۷۲,۴۴۷	۳۷۷,۸۷۰	۱,۹۹۲,۲۹۸	۵,۲۷۲,۴۴۷	۳۷۷,۸۷۰	۱۶۸,۲۴۶	۱,۴۸۲,۳۳۱	۱۱۳,۵۰۱	کیلوگرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۴۵,۷۵۳	۱۷,۸۵۵	۲,۵۶۲,۵۲۶	۱,۹۷۷	۳۰,۶۱۹	۶۴,۵۵۸	۱,۹۷۷	۳۰,۶۱۹	۶۴,۵۵۸	۴۵,۷۵۳	۱۷,۸۵۵	۲,۵۶۲,۵۲۶	گرم	مواد اولیه و بسته بندی	
۴۲۵,۶۴۷	۵۰۶,۱۲۹	۸۴۰,۹۸۶	۱,۰۳۵,۲۴۸	۱۲,۳۴۹	۸۳,۸۳۳,۵۳۵	۱,۰۳۵,۲۴۸	۱۲,۳۴۹	۸۳,۸۳۳,۵۳۵	۴۲۵,۶۴۷	۵۰۶,۱۲۹	۸۴۰,۹۸۶	عدد	مواد اولیه و بسته بندی	
۶۳۹,۶۴۶		۳,۵۱۷,۰۱۳	۳,۰۷۹,۵۲۳		۸۴,۲۷۵,۹۶۲	۳,۰۷۹,۵۲۳		۸۴,۲۷۵,۹۶۲	۶۳۹,۶۴۶		۳,۵۱۷,۰۱۳		مواد اولیه وارداتی:	
-۸۸,۷۲۰			۳۳۱,۴۳۴			۲۴۲,۷۱۴								سایر وارده و صادره انبار
۱,۵۴۷,۴۴۶			۱۵۶,۶۶۳,۵۱۸		۴,۵۴۲,۷۰۹	۲۹۹,۹۴۱,۷۱۵		۴,۵۴۲,۷۰۹	۲۹۹,۹۴۱,۷۱۵		۱,۵۴۷,۴۴۶			جمع کل



۵-۶ سایر درآمدها (هزینه) های عملیاتی شرکت:

شرح	سال ۱۴۰۱	سال ۱۴۰۰	برآورد سال ۱۴۰۲
درآمد حاصل از آزمایش مواد	۳,۷۲۹	۴,۹۶۲	۰
فروش ضایعات	۲۱,۶۷۷	۱۳,۳۲۹	۰
سود فروش مواد اولیه و بسته بندی	۱۸,۷۳۸	۴,۹۶۸	۰
زیان کاهش ارزش موجودی ها	(۱۰۱,۴۸۹)	(۶۵,۲۲۲)	۰
سایر درآمدها (هزینه) های عملیاتی	(۴۶,۲۵۸)	(۶۳,۲۳۱)	۲۳,۸۸۲
جمع	(۱۰۳,۶۰۳)	(۴۶,۴۹۴)	۲۳,۸۸۲

۱-۵-۶ توضیحات تکمیلی در خصوص نوسانات درآمدها و هزینه های عملیاتی

تغییرات در سایر درآمدهای عملیاتی عمدتاً ناشی از آزمایشات مواد و فروش ضایعات و ذخیره تخفیفات تحقق نیافته می باشد.

۲-۵-۶ برآورد شرکت از تغییرات هزینه های عمومی، اداری، تشکیلاتی و خالص سایر درآمدها (هزینه ها) ی عملیاتی:

هزینه اداری، عمومی و فروش و درآمدها و (هزینه های) عملیاتی با ۲۰ رشد نسبت به دوره قبل برآورد گردیده است.

۶-۶ وضعیت ارزی

شرح	نوع ارز	۱۴۰۱/۱۲/۲۹		۱۴۰۰/۱۲/۲۹		برآورد ۱۲ ماهه ۱۴۰۲	
		مبلغ ارزی	میلیون ریال	مبلغ ارزی	میلیون ریال	مبلغ ارزی	میلیون ریال
مصارف ارزی طی دوره	یورو	۱,۵۰۲,۶۰۰	۳۱۱,۹۸۸	۷,۸۴۴,۷۱۳	۱,۰۶۷,۷۳۲		
	یون	۱۲,۰۹۰,۶۶۲	۲۴۷,۴۹۱	۴,۲۷۲,۲۶۳	۱۸۷,۷۱۰		
	درهم	۱۰,۳۵۶,۲۰۹	۷۸۳,۳۵۶	۱,۱۸۹,۰۷۵	۷۵,۴۵۴		
	روپیه	۱۹,۱۲۶,۳۳۹	۸۹,۹۷۱	۲۲,۴۹۶,۸۹۰	۷۳,۱۴۴		
	دلار	۰	۰	۰	۰	۱۰,۵۰۶,۷۰۴	۳,۰۲۹,۵۲۴
جمع:		۱,۴۳۲,۸۰۶	۱,۴۰۴,۰۳۹			۳,۰۲۹,۵۲۴	

## گزارش حساسیت سود

### ۹-۶- برآورد تأثیر نرخ ارز محتمل در EPS سال ۱۴۰۲ (با سرمایه ۲.۲۶۸.۰۰۰ میلیون ریال)

ردیف	میانگین نرخ ارز دلار	بهای تمام شده میلیون ریال	مبلغ فروش خالص میلیون ریال	مبلغ سود خالص میلیون ریال	سود هر سهم - ریال پیش بینی سال ۱۴۰۲
۱	۲۲۰,۰۰۰	(۷,۸۸۱,۰۷۹)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۸۸۹,۳۶۰	۳,۰۳۸
۲	۲۸۸,۳۴۲	(۸,۵۹۹,۱۲۸)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۳۳۲,۸۷۲	۲,۷۹۲
۳	۲۴۰,۰۰۰	(۸,۰۹۱,۳۱۳)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۷۲۶,۵۰۶	۲,۹۶۶
۴	۲۶۰,۰۰۰	(۸,۳۰۱,۳۴۷)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۵۶۳,۶۵۲	۲,۸۹۴
۵	۲۸۰,۰۰۰	(۸,۵۱۱,۴۸۱)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۴۰۰,۷۹۹	۲,۸۲۲
۶	۳۰۰,۰۰۰	(۸,۷۲۱,۶۱۵)	۱۲,۰۷۶,۷۱۱	۶,۲۳۷,۹۴۵	۲,۷۵۰

۹-۶-۱- میانگین نرخ برابری ارز (دلار نیمایی) معادل ۲۸۸.۳۴۲ ریال در نظر گرفته شده است. (در تحلیل حساسیت، نرخ های بالاتر و پایین تر محاسبه شده است).

۹-۶-۲- مبلغ فروش بر اساس پیش بینی سال ۱۴۰۲ در نظر گرفته شده است.

۹-۶-۳- معادل ۵۷ درصد مواد مصرفی شرکت وارداتی است که متأثر از افزایش نرخ ارز می باشد.

۹-۶-۴- ارز مصرفی در بودجه سال ۱۴۰۲ حدود ۱۱ میلیون دلار می باشد. با ارز نیمایی مفروض است. جدول فوق با فرض ارائه سیاست تغییرات نرخ ارز نیمایی می باشد.

۹-۶-۵- کلیه محاسبات و ارقام پیش بینی شده براساس تعداد ۲.۲۶۸.۰۰۰.۰۰۰ سهم محاسبه گردیده است.

۱۰-۶- جزئیات منابع تامین مالی شرکت در پایان دوره :

محل تامین	نرخ سود (درصد)	مانده اول دوره تسهیلات	مبلغ مانده - کوتاه مدت	مبلغ هزینه مالی طی دوره
تجارت	۱۸٪	۶۴۲,۱۰۶	۵۳۰,۴۱۴	۱۳۰,۹۶۴
اقتصاد نوین	۱۸٪	۴۷۶,۰۰۴	۸۸۷,۶۵۲	۱۷۲,۹۹۴
سینا	۱۸٪	۲۹۷,۵۰۰	۲۷۸,۲۵۰	۶۲,۶۱۱
کارآفرین	۱۸٪	۸۲۳,۰۶۶	۱,۱۳۱,۷۳۸	۲۱۶,۱۱۹
ملی	۱۸٪	۹۹,۴۷۲	۱۰۰,۵۶۳	۱۸,۱۵۴
خاور میانه	۱۸٪	۱۱۲,۴۲۰	۱۲۸,۹۹۰	۱۹,۹۲۴
شهر	۱۸٪	۰	۳۱۵,۸۳۸	۱۷,۴۵۴
پاسارگاد	۱۸٪	۱۶۰,۳۲۲	۱۵۰,۱۹۶	۳۳,۷۷۸
دی	۱۸٪	۱۳۲,۵۶۲	۰	۱۶,۹۲۹
ملت	۱۸٪	۲۶,۰۸۵	۰	۴,۶۷۶
<b>جمع</b>		<b>۲,۷۶۹,۵۳۵</b>	<b>۳,۵۲۳,۶۴۱</b>	<b>۶۹۳,۶۰۳</b>

برآورد ۱۴۰۲	نرخ سود (درصد)	مانده اول دوره تسهیلات	مبلغ مانده - کوتاه مدت	مبلغ هزینه مالی طی دوره
تسهیلات	۱۸٪	۳,۵۲۳,۶۴۱	۵,۲۲۳,۸۷۳	۸۴۵,۳۹۳

۱-۱۰-۶- توضیحات در خصوص جزئیات منابع مالی شرکت در پایان دوره

افزایش هزینه بهره تسهیلات نسبت به دوره مشابه سال گذشته عمدتاً به دلیل افزایش میانگین تسهیلات و افزایش سپرده های نقدی مربوطه می باشد.

۱۱-۶- سایر درآمدها (هزینه) های غیر عملیاتی:

مبالغ به میلیون ریال

برآورد سال ۱۴۰۲	سال ۱۴۰۰	سال ۱۴۰۱	شرح
۴,۸۸۹,۲۹۶	۱,۸۵۶,۰۴۰	۲,۶۸۹,۴۷۸	سود سهام سرمایه گذاری در سایر شرکتها
۰	۲,۴۷۶	۳,۲۵۷	سود سپرده سرمایه گذاری نزد بانکها
۰	(۲)	(۱۴)	سود حاصل از فروش دارائیهای ثابت
۰	۲۳۱,۳۶۸	۱,۲۶۰,۵۶۵	سایر
۴,۸۸۹,۲۹۶	۲,۰۸۹,۸۸۲	۳,۹۵۳,۲۸۶	جمع

۱۲-۶- سایر برنامه های با اهمیت شرکت:

تامین نقدینگی جهت خرید مواد اولیه و پروژه بهسازی و نوسازی پی گیری مستمر جهت وصول مطالبات و برنامه ریزی خرید مواد اولیه خارجی جهت سال ۱۴۰۲

**۷- گزارش عملکرد اجتماعی شرکت****۱-۷ تمهیدات انجام شده در زمینه صرفه جویی در مصرف انرژی**

- \* برنامه ریزی و اعمال کنترل‌های فنی و مهندسی و پایش مستمر انرژی های مصرفی برق و گاز و آب .
- \* بازدیدهای روزانه موتورخانه ، تاسیسات مرکزی و سیستم اطفاء حریق.
- \* نصب حفاظ جهت قفسه های مواد شیمیایی در اتاق ویلداسیون جهت جلوگیری از سقوط حلال های شیمیایی .
- \* بهینه سازی و ارتقاء تجهیزات قدیمی و استفاده از تکنولوژی و تجهیزات جدید جهت بهینه سازی مصرف انرژی و آب .
- \* بازدیدهای روزانه موتورخانه ، تاسیسات مرکزی و سیستم اطفاء حریق.

**۲-۷ عملکرد زیست محیطی شرکت**

- \* بهسازی و روشنایی محیط کار از طریق پاکسازی و منابع روشنایی، تعویض لامپ های سوخته و افزایش منابع روشنایی و یا استفاده از منابع موضوعی صورت پذیرفت.
- \* انجام ۴ نوبت طرح خود اظهاری پایش پارامترهای زیست محیطی و اندازه گیری عوامل زیان آور محیط کار و اقدامات اصلاحی لازم .
- \* سنجش میزان سر و صدای محیط کار و شناسایی دستگاه های کاری با صدای بیش از حد مجاز.
- \* برگزاری مانورهای شرایط اضطراری آتش سوزی (عمومی ، مایعات قابل اشتعال و ناشی از برق ) مقابله با حوادث طبیعی (سیل و ساعقه ، زلزله و سقوط هواپیما).
- سرویس های دوره ای سیستم اعلام حریق به صورت سالیانه صورت پذیرفته است.
- \* همکاری با واحد تضمین کیفیت جهت جمع آوری داروهای تاریخ گذشته و ضایعات دارویی و امحاء در خارج از شرکت .
- \* شرکت در جلسه ایمنی کار استان تهران ، شرکت در جلسه مدیریت بحران منطقه با حضور شهردار ناحیه ، رئیس مدیریت بحران ، نیروی انتظامی و راهنمایی و رانندگی ، شرکت در جلسه سازمان صنعت و معدن و تجارت استان تهران ،

**۳-۷ کمک های عام المنفعه و همکاری با موسسات خیریه و کمک به رفاه عمومی جامعه**

- \* کمک های جمعی شرکت با مناطق محروم و مناطقی که دچار بلاهای طبیعی شده اند.
- \* انجام پروژه های تحقیقاتی جهت انتشار مقالات و همکاری با دانشجویان رشته های مرتبط در جهت مشارکت در انجام پروژه ها و گذراندن دوره های کارآموزی و انجام پایان نامه های دانشگاهی.
- \* همکاری با سازمان انتقال خون به منظور اهداء خون همکاران داوطلب.
- \* همکاری با انجمن تالاسمی و کمک و حمایت های لازم به بیماران تالاسمی .
- \* همکاری و ارتباط مستمر با دانشگاهها و مراکز علمی و تحقیقاتی و تبادل اطلاعات .

**۴-۷ عملکرد شرکت در رابطه با سطح رفاهی ، بهداشتی و آموزش کارکنان**

- \* انجام آزمایشات دوره ای طب کار جهت پیشگیری و تشخیص بموقع بیماری های شغلی.
- \* ارائه غذای مطلوب و سالم توسط شرکت معتبر غذایی و ایجاد تنوع در منوی غذایی رستوران .
- \* بازسازی و افزایش ظرفیت گلخانه شرکت و قلمه زدن انواع گلها در گلخانه شرکت.
- \* پی گیری امور بازنشتی مشاغل سخت و زیان آور و جمع آوری سوابق بیمه ای کارکنان از شعبات مختلف.
- \* برگزاری دوره های مختلف آموزشی برای کارکنان در زمینه های بهداشت کار و ایمنی و برگزاری مانورهای شرایط اضطراری .
- \* انجام خدمات پزشکی مانند تحویل دارو ، کنترل فشار خون و انجام کمک های اولیه جهت مراجعین .
- \* اجرای برنامه کلر سنجی روزانه آب شرب ، سمپاشی دوره ای .
- \* نظارت بر سلامت و انجام آزمایشات در بدو استخدام و انجام آزمایشات و معاینات دوره ای برای کارکنان شاغل.
- \* تشکیل و برگزاری جلسات کمیته حفاظت فنی و بهداشت کار ماهیانه و ارتباط و مکاتبات مربوطه با مرکز بهداشت غرب وزارت کار.